



一本日のプログラム

祝事

招待卓話 竜ヶ崎市社会福祉協議会

生涯福祉サービス事業所 ひまわり園

本日のロータリーソング「奉仕の理想」
 奉仕の理想に 集いし友よ 御国に捧げん
 我等の生業 望むは世界の 久遠の平和
 めぐる齒車 いや輝きて 永久に栄えよ
 我等のロータリー ロータリー

一次回以降のプログラム

9/11 会員卓話

奉仕プロジェクト研究会報告(糸賀社会奉仕委員長)

米山記念奨学会合同セミナー(伊東カウンセラー、菊地地区米山寄付増進委員)

9/18 ロータリーの友月間に因んで

ロータリアン卓話 ロータリーの友委員 地区代表 小貫啓司 委員

9/25 新会員卓話

海老原次男君

第2861回例会記録(2018年8月28日開催)

点鐘・ソング	阿部会長 ・ 四つのテスト
ゲスト	地区会員増強委員長 村田 文彦 君(北茨城RC) チャン・ファン・ティエン君(米山奨学生)
会長報告 阿部会長	<ul style="list-style-type: none"> ・8/26(日)に水戸プラザホテルに於いて、第1回会長・幹事会に私と小島幹事、倉沢パストガバナーと参加して参りました。 ・地区より茨城国体へ100万円の支出をしたと報告があり、クラブへのぼり旗とクリアファイルが送られてくるそうですので、是非活用して下さい。
幹事報告 小島(律)幹事	<ul style="list-style-type: none"> ・今年度、社会奉仕活動の一環として、交通安全キャンペーンへの参加を予定しております。9月に3つキャンペーンが入っています。1回だけでも参加して頂けますようよろしくお願いいたします。 <li style="padding-left: 20px;">9/17(月)8:30~9:45 高齢者向けキャンペーン <li style="padding-left: 20px;">9/25(火)7:40~8:25 <li style="padding-left: 20px;">9/27(木)15:40~16:35 高校生の下校時刻 ・全国ロータリークラブ野球大会(9/15・16 於:甲子園)に阿部会長、沼野君が選手として参加し山崎君も同行されます。応援に行きたい方は阿部会長までお願いします。 ・回覧：撞舞保存会より協賛金のお礼状 いきいき茨城ゆめ国体パンフレット、クリアファイル、資料

委員会報告	会員数37名、出席数33名	出席率: 89.19%
出席委員会		先々週の訂正出席率: 89.19%
伊東委員長	欠席: 関口君、小野瀬君、山崎君、小島(孝)君 メイクアップ: 第1回会長・幹事会(倉沢君、阿部君、小島(律)君) *しばらく90%未満の出席率が続いていますのでメイクアップをお願いします。	
親睦活動委員会	・今週30日(木)に納涼会が開催されます。当日は13:45にバスが龍ヶ崎市役所に着いております。14:00に出発しますので、よろしくお願いたします。	
大貫委員長		
社会奉仕委員会	・のぼり旗用のポールを準備致しましたので皆様お持ち帰り下さい。のぼり旗を止める金具はポールの中に入っています。	
坂本委員		

ロータリアン卓話 地区会員増強委員長 村田 文彦 君(北茨城RC)

2018-2019年 高橋ガバナー年度の会員増強目標人数はクラブ会員が29名以下は純増1名以上、30名以上は純増2名以上でお願いしております。また、女性会員も増強拡大をお願いします。



* 会員増強はなぜ必要なのか？ (新会員の入会はなぜ必要なのか？)

- ・会員増強は手法でありロータリーの目的ではありませんが、ロータリーの活動を発展させ継承し、クラブの存続意義と更なる発展のために大変重要な手法です。
 - ・新会員が入会することでクラブ内が活性化します。新会員が入会することで新鮮なアイデアや新しいエネルギーがもたらされます。毎年度、同じ会員で、同じ例会で「マンネリ化」しているクラブ運営を変えるきっかけづくりになると思います。
 - ・新会員の増強は、現会員にとってもロータリーを改めて学ぶ場になります。現会員の方々が自分自身の奉仕活動を再確認して新たなる行動につながると思います。
 - ・新会員の増強は、ロータリークラブの理念や活動を地域に広める一助になります。
 - ・新たなるロータリークラブの存在意義を考え、地域に根ざした今までとは違った奉仕活動を発信することが出来ます。
 - ・新会員の増強は、クラブや地区の経済基盤を確かなものにします。また、新たなる地域との連携にも役立ち、クラブ運営の基盤にも寄与することと思います。
- 以上により会員増強は必要であり大切なことです。これから貴クラブの会長様を中心に具体的な増強計画を作成して頂ければと申します。

* PDCA とは

仕事の進め方について、よく「基本はPDCA」と言われます。

PDCAは「Plan・Do・Check・Action」の頭文字を並べた言葉で、それぞれの意味は、以下のように言われています。

Plan : 計画を立てる Do : 実行する Check : 評価する Action : 改善する

PDCAは「PDCAサイクル」という言い方もされます。P→D→C→Aときて、Aからまた次のPに進む。このサイクルを「クルクルと回し、継続的に仕事の品質を高める」のが大切だと言われています。

工業製品の品質管理のやり方として、W・エドワーズ・デミング博士が1950年に来日した際の講演会で紹介されたという説や、デミング博士のコンセプトを元に、日本における品質管理の先駆的指導者であった石川馨博士が提唱したという説もあります。

その後PDCAは、工場だけではなく、一般的な仕事の進め方や、経営やマネジメントの手法としても使われるようになりました。

仕事の進め方のポイントとしてよく言われるのは、「基本はPDCAを回すこと」です。PDCAとは、Plan・Do・Check・Actionのそれぞれの頭文字をとったもので、下の図のような順番でサイクルを回していきます。

では、1つずつ意味を簡単に説明します。



「会員増強の歯車」

* 各段階のポイント

「Plan = 計画」

業務計画や達成したい目標を立てて計画を作成します。「誰が(Who)」「いつ(When)」「どこで(Where)」「何を(What)」「なぜ(Why)」「どのように(How)」「いくらで(How much)」行うのかという5W2Hを意識しながら、具体的な数値と合わせて目標を設定します。

Do = 実行

計画に沿って業務を実行します。計画や目標達成のために実行できることを、時間や数値などで具体的にToDoリストなどに落とし込み、順に実行していきます。

「Check = 評価」

実行が計画に沿って行われたかどうか、目標を達成できているかどうかを評価します。また結果を見て、良かった点と悪かった点を客観的に数値などで分析し、どうしてそうなったかという要因を振り返ります。

Action = 改善

検証結果で見えた、課題の解決策を考え改善することです。

実行した結果を評価しながら、良かった点は継続的にいき、悪かった部分はどのように改善するべきかをこの段階で考えます。この計画を続けるか、修正するか、中止するかも考慮し、次のサイクルの「Plan」を意識して考えることが重要なポイントです。

* PDCA サイクルのコツ

PDCA サイクルでは、目標達成のための計画を立て、具体的な実行に移し、その結果を振り返って客観的に評価し、よりよい改善方法を考える……というように、その都度フィードバックを行います。この長所は、同じミスを繰り返さないように意識し、良かった部分はさらに伸ばし、仕事の質を向上していくことができる点です。ポイントは、サイクルを継続的に何度も循環させること。期間を決めて、きちんとサイクルを回していくことが重要になります。PDCAのサイクルを回すことによって、仕事の効率化と意識の向上にもつながって進んでいくわけです。

今回、会員増強の一つの手段・手法としてこれらを参考に「会員増強のPDCAサイクル」を作成頂ければと考えております。

「会員増強のPDCAサイクル」を作成する前に、

貴クラブの会員の現状把握をして下さい。

- ・貴クラブの現会員は何名ですか？
- ・現会員で奉仕活動は十分に出来ておりますか？また、予算も十分ですか？
- ・「退会防止」の為、出席率の低い会員、スリーピングの会員などはおりませんか？
- ・会員増強の際、職業分類は確認していますか？1業種5人までの再度の見直しをして下さい
- ・例会は「マンネリ化」、会員の負担になっていませんか？

*会長・幹事はもとより会員の皆様が現状を認識・把握しておりませんか？と会員増強はもちろん今後のクラブ運営にも影響が出るかもしれません。会員全員が同じ認識中でクラブ運営、会員増強を進めて頂ければ幸いです。

***では、初めに「*PLAN（計画、目標）」を作成しましょう！**

まずは、明確な会員増強計画を立てること。

貴クラブの現状を確認してから会員増強のためのPLANを立てましょう！

会員増強数を決める際には「高橋ガバナー」の増強方針を基に検討して下さい。冒頭でご案内させて頂きました。

*クラブ会員が29名以下ならば純増1名以上、30名以上ならば純増2名以上です。と提唱しておりますのでよろしくお願いたします。

*「貴クラブは本年度何人の会員増強をしますか？」

*目標の数字を明確にして下さい。

*だれが中心になって会員増強計画を作成しますか？

例えば、特別委員会「会員増強計画委員会」を作り、会長、幹事、会員増強委員長を中心に会員全員参加型の委員会を考えてみたらいかがですか？

- ・会員増強計画の目標を立てて計画を作成します。先ほどお話しました様に「誰が(Who)」「いつ(When)」「どこで(Where)」「何を(What)」「なぜ(Why)」「どのように(How)」「いくらで(How much)」行うのかという5W2Hを意識しながら、具体的な会員増強の目標を作成して下さい。

***会長が目標スローガンの作成をすること。**

- ・スローガンは会員一人一人にわかりやすく理解しやすい言葉で明示すること。

例えば、「会員倍増計画」年度内に一会員が必ず一人以上、新会員を入会させることを目標に。全員参加型の増強計画です。会員が一丸になって会員増強の意識づけをすること。

- ・年度内の会員増強のスケジュールを作成し会員全員に配布して目標を全会員が共有し「見える化」することが大切です。

***Do（行動、実行）**

- ・本年度のスローガンを作成しましょう！（実行スローガン）

例えば「頑張ろう！会員倍増計画！みんなで一緒に会員増強を！」とした実行のためのスローガンを作成しましょう！

- ・まずは、「候補者のリストアップ」から始めましょう！

- ・会員増強委員長が中心となって会員一人一人に入会の候補者を提出して頂き候補者リストを作成しましょう！

- ・全員全員に候補者にリストを提出させましょう！

- ・もう一度地域・時代にあった「職業分類表」を参考に1業種5人の再検討をして下さい。
- ・会員全員参加の会員増強運動にすることが大切です。
- ・「候補者のリストアップ」は期限を決めて提出させてください。
高萩 RC では「候補者のリスト」を「片思いリスト」と名付け会員の意識づけにした様です。
- ・会員増強委員長は「候補者のリストアップ」が出来上がりましたら担当者（紹介者）と話し合い訪問スケジュールを決めて実行して下さい。
- ・会員全員の訪問スケジュール一覧表を作成して下さい。
- ・会員全員に配布、会場に掲示し情報の共有化、意識づけ「見える化」をして下さい。
- ・会員増強委員長は全てを把握してすべての会員と情報の共有化をして下さい。
- ・「候補者のリスト」には訪問日時、同行者、状況等を記載して下さい。
- ・毎月1回、会長の時間に「会員増強」についてお話をしてください。 実行出来れば会員の意識向上につながると思います。

*CHECK(評価、確認)

- ・「訪問スケジュール」の管理状況、進捗状況を毎月1回、例会で報告して下さい。
- ・「候補者リスト」を基に担当者（紹介者）に発表させて下さい。
- ・担当者が発表することで最後まで責任を持たせることが大切です。
- ・会員増強委員長は会員増強がスケジュール通り、目標通りに実行できているかを検証して下さい。
確実に会員全員で一步一步前進してゆくことが大切です。
- ・また、一人一人が会員増強委員長と同じ気持ちで取り組むことを再確認することも大切です。

*ACTION(改善)

- ・CHECK(評価、確認したこと)をそしてどのように改善するかを決めてから新たな会員増強の目標を立てて次の行動に移して下さい。
- ・再び、初心に戻り改めて目標に向かって全員で増強に取り組んで下さい。
- ・クラブは単年度ですが次年度も継続出来るように反省会を開いてください。
- ・会員一人一人から意見を頂き、議事録を作成して資料づくりをしてください。
- ・次年度も「増強の歯車」を回せる様に会員増強委員長に引き継ぎ出来る様にマニュアル等を作成することも大切です。

- ・一步一步確実に会員全員で同じ気持ちで一人でも多くの新入会員の増強にまい進して下さい。
- ・「継続は力なり」です。会長、幹事、会員増強委員長を中心に頑張ってください。
- ・2820 地区「会員増強クラブ NO1」を目指して！！



*お願い

ロータリークラブではクラブ会員一人一人がロータリーの奉仕活動に対して改めて「自信と誇り」の「心」を持ち、クラブの強化のために積極的に行動することが会員増強の基本であり大切なことだと思います。2018-2019年 高橋ガバナー年度の会員増強目標人数はクラブ会員が29名以下は純増1名以上、30名以上は純増2名以上でお願いしております。また、女性会員も増強拡大をお願いします。

9月の記念日、おめでとうございます

お誕生日	・8日: 秋田光祥君	
結婚記念日	・11日: 工藤克昌君と恵美さん	・28日: 佐伯優君と節子さん
ご主人・奥様 誕生日	・1日: 佐伯節子さん	・9日: 菊地規子さん
	・15日: 杉野三千代さん	・16日: 毛利貞子さん
	・18日: 石嶋貞子さん	



チャン・ワン・ティエン君(米山奨学生)

チャン君は9月の例会に出席できないため、9月分の奨学金を8/28の例会で進呈しました。10月、11月は準世話クラブの土浦中央RCの例会に出席します。

9月は基本的教育と識字率の向上月間 (Basic Education and Literacy Month)

2014年10月RI理事会は9月を重点分野:「基本的教育と識字率の向上月間」とした。

※ロータリーの友月間 (Rotary-no-tomo Month)

雑誌月間の廃止に伴い 2015-16年度より日本独自に、9月を「ロータリーの友月間」とした。



ニコニコボックス

私は進んで奉仕の資金を提供します

¥5,000

倉沢君 村田君、県北より県南の地までお出で頂きありがとうございます。
阿部会長、小島幹事にはお世話になりました。

池田君 軽井沢にて家族ゴルフをしてきました。

¥3,000

関野君 末益さん、原稿のない息子の話をまとめていただきありがとうございました。早退します。

¥2,000

海老原君 涼しくてなによりです。

杉野(訓)君 長かった残暑も、今週末は9月なので、やっと先が見えてきました。せみの鳴き声も何となく弱々しくなってきたようです。これが本当のセミファイナル?!

糸賀君 本日、社会奉仕委員の渡利君にボランティア協議会のふれあい広場役員会に出席して頂きます。よろしくお願い致します。早退させて頂きます。

¥1,000

伊東君 海野支店長にお世話になりました。

西村君 30日参加出来ません。

小林君 先週欠席しました。

杉野(美)君 遅刻致しました。

秋田君 早退します。

島倉君 早退します。

ご芳志の寄金、ありがとうございました。

小計 12件 ¥ 25,000

累計 117件 ¥ 402,000

通常例会を欠席される方は**当日午前10時まで**に若井副SAA(電話 090-9645-0555)に必ずご連絡ください。

RI第2820地区・第7分区

竜ヶ崎ロータリークラブ

URL: <http://ryugasaki-rc.org/>

☆例会日:火曜日・12:30~13:30

☆会長・阿部孝義

☆幹事・小島律子

☆SAA・滝澤健一

☆例会会場:常陽銀行竜ヶ崎支店2階

〒301-0011 龍ヶ崎市横町 4209

電話 0297-62-2112